



Nationalité Anglais
Permis B

Saint-Étienne-du-Rouvray (76800)

*****@*****.***

Chef Des Ventes, Junior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

mai 2019 / févr. 2020 Normandie Picardie Ile de France

mai 2017 / déc. 2019 Haute Normandie

nov. 2016 / avr. 2017 Barentin (76)

juil. 2015 / mai 2016 **Chef Des Ventes**
Bois Guillaume (76)

/ **Equipier Polyvalent**
McDonalds
*Tâches réalisées : Préparation de commandes et cuisine, application des règles d'hygiènes,
Respect de la chaîne du froid et des règles de sécurité.*

/ **Vendeur**
Intersport
*Tâches réalisées : Mise en place du Merchandising, Réassortiments des produits, installation
de nouveaux produits.*

/ **Chef de Secteur**
Techsell
*Couverture : 76, 27
Tâches réalisées : Promotions et commercialisations de Tv & Son Sony, dynamiser les ventes,
reporting Hebdomadaire, démonstrations, Fidélisations de la clientèle à la marque, Merch
Dans différents pdv. Gestion d'équipe et des stocks. Inventaires, Retour des boxs.*

/ **Chef de secteur**
SAS Armada
*Couverture : 78, 95, 60, 28, 14, 27, 61, 50, 76
Tâches réalisées : Veilles concurrentielles permanentes (reporting hebdomadaire, Tracts
Région ou National), Ventes et installations de Boxs, Piloter son planning en fonction des
objectifs, de l'offre et la demande de mes clients, encadrement d'une équipe de promoteur
(merchandising, animations commerciales etc..). Elaborer les objectifs, suivi des KPI, accompagnements et formations sont mes missions.*

/ **Chef des Ventes Régionales**
MGS Sales & Marketing
*Tâches réalisées : Suivi d'une équipe de 7 Chefs Secteur. 2 jours d'accompagnements terrain.
Formation et développement des points de compétences des CS. Contrôle des reportings
hebdomadaires des CS et synthèse à la direction (Directeur Commercial).
Exports des résultats pour le suivi des KPI des CS. Réunions mensuelles avec la*

direction MGS
et Cémoi pour le suivi des objectifs Trimestrielles.

/

Manager des ventes
Le Paris-Normandie
*Tâches réalisées : Encadrer une équipe de responsable de secteur BtoB, Ventes au numéro.
Piloter les objectifs. CR mensuel (chiffres, objectifs, actions futures.)*

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2014 **Diplôme du Baccalauréat Professionnel Commerce** - BAC
Maromme (76) Lycée Privé St Thérèse

/ juin 2013 **Diplôme du BEP Métiers de la Relation et aux Clients et Usagers** - BEP
Maromme (76) Lycée Privée St Thérère

COMPETENCES

Excel, Power Point, Word

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français

CENTRES D'INTERETS

Football