



\*\*\*\*\* \*\*\*\*\*

Permis B

\*\* \*\*\*, \*\*\*, \*\*\*\*\* \*\*\*\*\*

Taillecourt (25400)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

## Directeur adjoint, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

sept. 2016 /

#### Directeur adjoint

Electro Dépôt Mulhouse

*Missions : pilotage de l'univers informatique, téléphonie, image et son et tenue des ratios du compte d'exploitation (CA 9M€ en 2016 VS 11,7M€ en 2022). Remise en place de rites et rythmes managériaux sur un dépôt "difficile" avec, pour la première fois à Mulhouse l'évolution d'une collaboratrice au poste de directrice adjointe. Relation avec différents prestataires opérationnels sur le dépôt (livreur, transporteur, prestataire ménage, sécurité...). Gestions d'une équipe de 3 à 5 personnes sur mon univers et de 10 à 12 équipiers sur le magasin. Relais du directeur magasin et remplaçant de celui-ci sur septembre 2022 à janvier 2023 (mission d'écriture des budgets réalisée en collaboration avec le directeur de Dijon ainsi que l'établissement des objectifs sur le CEX avec les différents ratios attendus). 30ème France sur mon univers représentant un CA de plus de 5 millions d'euros en 2022.*

avr. 2013 / août 2016

#### Directeur adjoint

Electro dépôt Montbéliard

*Missions : formation au métier de directeur adjoint durant les 2 premiers mois (formations : pilotage de mon activité, concept, management individuel, management collectif, gestion de marge, formation compte d'exploitation, formation aux leviers de motivation et définitions d'objectif, SST), gestion d'un centre de profit milieu de classement (- de 10 millions d'euros), management d'une équipe de 3 personnes, choix stratégiques commerciaux et humains en concertation avec le directeur de magasin, recrutement et formation des nouveaux arrivants. Ouverture et fermeture du magasin en autonomie, application des stratégies et règles définies.*

août 2012 / avr. 2013

#### Chef de rayon textile

Auchan Bessoncourt

*Missions : tenue de rayons d'un univers "difficile" avec une forte rotation. Gestion d'une équipe de 10 personnes. A mon arrivée j'ai dû restructurer l'équipe afin de stopper le fort turn over présent.*

mars 2010 / juil. 2012

#### Manager des ventes électroménager

Auchan Bessoncourt

*Missions : Gestion d'un univers avec une équipe de 5 vendeurs primes sur leurs ventes, donc suivi des stratégies de ventes.*

janv. 2006 / déc. 2010

#### manager du secteur

Géant Casion Besançon et Pontarlier

*loisirs permanents et saisonniers : auto, bricolage, jardin, jouet, sport, librairie, presse*

à  
Pontarlier cette fois-ci.

**janv. 2002 / févr. 2010**    **Manager commercial**  
Géant Casion Besançon et Pontarlier

## **DIPLOMES ET FORMATIONS**

---

/ **juin 2002**                    **Droit Niveau DEUG** - BAC+2  
Besançon UFR

/ **juin 1997**                    **Bac Economique et Social Options mathématiques appliquées** - BAC  
Valentigney; Lycée Armand Peugeot

## **COMPETENCES**

---

Analytics, SAP, AS400, Excel, Powerpoint, Word

## **COMPETENCES LINGUISTIQUES**

---

**Anglais**                        Élémentaire  
**Français**

## **CENTRES D'INTERETS**

---

tennis, passionné de football