



***** *****

70230 Larians & Munans
Permis A & B

*** ***** ** *****

Roye (70200)

***** .*****@***** .**

Chef des Ventes / Responsable commercial, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- janv. 2017 / déc. 2022** *Gestion du patrimoine familiale & Apporteur d'affaires à mi-temps.*
- janv. 2015 / déc. 2016** **Responsable commercial VN-VO et Sociétés**
Concession FIAT / FIAT Pro BELFORT
* *Portes ouvertes VN-VO.*
* *Volume réalisé : 15/15 VN-VO mensuel*
* *Conquêtes nouveaux clients env. 50% + appels d'offres*
* *Suivi & fidélisation de toute ma clientèle de Haute Saône & Doubs.*
* *Financements mini 65% et extensions de garanties environ 40%.*
- janv. 2012 / janv. 2015** **Responsable VN et Sociétés**
Concession CITROËN EPINAL
* *Portes ouvertes VN, Salon de l'auto...*
* *Commande de stock VN et gestion du hall*
* *Volume réalisé : 20/30 VN mensuel*
* *Conquêtes nouveaux clients env. 50% + appels d'offres*
* *Suivi & fidélisation de toute ma clientèle de Haute Saône & Doubs.*
* *Financements mini 40% et extensions de garanties environ 70%.*
- janv. 2011 / déc. 2011** **Responsable Sociétés**
Concession AUDI - VW - SKODA - VW Vul. VESOUL
* *Suivis et organisation de la vente à la livraison.*
* *Portes ouvertes VN/VO, Foires, Meeting BA 116...*
* *Volume réalisé : 28 VN + 3 VO, sur les 4 derniers mois, le tout sur mon portefeuille client et toutes mes relations sur la région (car aucuns fichiers fournis à mon arrivée) puis malheureusement je n'ai pas eu le temps de continuer mon ascension !*
* *Conquêtes nouveaux clients 98%.*
* *Financements et extensions de garanties environ 99%.*
- janv. 2007 / janv. 2011** **Responsable Sociétés**
Concessions CITROËN LURE & LUXEUIL les BAINS
* *Suivis et organisation de la vente à la livraison.*
* *Portes ouvertes VN/VO bimensuel sur les sites du groupe.*
* *Volume réalisé : 170 VP/VU par an. (+ 50 VO)*
* *Conquêtes de différents marchés*
* *Financements et extensions de garanties environ 70%.*
- janv. 2004 / déc. 2006** **Responsable Commercial VP/VN-VO**
Concession MERCEDES VESOUL
* *Suivis et organisation de la vente à la livraison.*
* *Volume réalisé : 100 VP par an. (+ 30 VO)*
* *Conquêtes nouveaux clients : 86%.*
* *Financements et extensions de garanties environ 50%.*
- janv. 2003 / janv. 2004** **Responsable VO.**
Concession PEUGEOT LONS
* *Gestion d'un parc de 300 VO (ventes particuliers et marchands).*
* *Manager une équipe de 6 personnes (commerciale et préparation).*
* *Volume réalisé : 80 VO par mois (+ VN hors secteur).*
* *Financements et extensions de garanties proches du 100% (seul et surtout sans l'aide de la FM de Périgny).*

- janv. 1999 / janv. 2003 Responsable Commercial Secteur VN-VO**
 Concession PEUGEOT MORTEAU
 * Ventes VP/VU sur secteur et magasin aux OPO.
 * Volume réalisé : 15 VN-VO par mois.
 * Financements et contrats services : 70%.
- janv. 1996 / Responsable Commercial Secteur VN/VP-VU, & ESA**
 Succursale PEUGEOT VESOUL
 (Avec animation de 9 agences).
 * Foires, expos, salons, portes ouvertes...
 * Volumes réalisés : de 18 à 54 VN/VP-VU par mois.
 * Financements et contrats services : 80%.
- janv. 1992 / janv. 1999 Vendeur secteur VN/VP-VU**
 Succursale PEUGEOT VESOUL
 secteur ville et agglomération).
- janv. 1991 / déc. 1992 Commercial ville & magasin**
 Concession RENAULT LURE
 * Prospection ville 1 jour sur 2.
 * Volume réalisé : 10 VN-VO par mois.
- janv. 1989 / déc. 1990 Commercial en alternance avec CFA.**
 Concession ALFA ROMEO TARALLO BESANCON
 * Ventes conquêtes sur expos en tous genre, foires, hall de galerie
 marchande, grande surface, salon... pour faire connaître la marque.
 * Volume réalisé : 5 VN-VO par mois.
- / Apprenti vendeur TV**
 Magasin ATLAS-DUBAND VESOUL
 * Sur la fin de mon contrat je réalisais le même CA que celui des
 vendeurs confirmés du rayon.

DIPLOMES ET FORMATIONS

- sept. 1992 / juin 2015 Diplômes internes aux marques**
 PPA, Citroën Business
- sept. 1992 / juin 2006 Différentes formations : Techniques de ventes, fiscalité, informatique... À ma demande et imposées par les réseaux - BAC+4**
- sept. 1989 / juin 1990 BAC Pro vente représentation - BAC**
 CFA Vesoul
- sept. 1987 / juin 1989 CAP-BEP vente - CAP**
 CFA Vesoul

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français