



***** *****

***** ** ** *****

Noailhac (81490)

*****@*****.***

RESPONSABLE DU DEVELOPPEMENT COMMERCIAL, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- janv. 2019 /** **Développeur et Promoteur Commercial**
DAGG DISTRIBUTION - Cormeilles-En-Vexin (95)
Castelli/Alpinestars/100%/ Factor/BlackInc/Sonic/Speedplay/CeramicSpeed/Gir's.
- janv. 2018 /** **Correspondant d'établissements Opération Gratuité des manuels et équipements**
LA REGION OCCITANIE - Castres (81)
Mission ponctuelle de 2 mois.
- janv. 2017 /** **Manager Commercial Moto France et Export**
VULCANET COMPANY - Montauban (82)
Développement Europe y compris centrale et du nord, États-Unis.
- janv. 2016 /** **Délégué pharmaceutique**
PIERRE FABRE Dermo-Cosmétique - Lavour (81)
*Implantations commerciales des nouvelles gammes
Formation Produits
Montage opérations commerciales avec les officines*
- janv. 2013 / déc. 2015** **Créateur et gérant**
WATERBIKE Centre d'aquabiking - Albi (81)
*Montage et financement du projet
Supervision des travaux de rénovation du local
Recrutement d'une salariée
Accueil et conseil clientèle
Gestion du centre*
- janv. 2011 / déc. 2012** **Développeur secteur sud-ouest**
DELKO Réseau d'entretien et réparation automobile franchisé - Aix (13)
*Prospection des franchisés potentiels
Conclusion et signature de contrats de franchise
Conseil en gestion de magasin
Prospection et négociation immobilière*
- janv. 2008 / déc. 2010** **CYCLES BMC Fabricant de cycles - Suisse**
*Construction d'un business plan détaillé et négociations avec un groupe suisse pour l'implantation
d'une filiale France de distribution d'articles de sport.
Le groupe a finalement donné sa priorité au rachat d'une marque allemande et à la création d'un team professionnel.*
- janv. 2007 / janv. 2008** **Chargé d'études**
PIERRE FABRE DERMO-COSMÉTIQUE - Lavour (81)
*Stage de fin de cycle Mastère Spécialisé (2007/2008)
Analyse de l'évolution des marchés
Analyse de l'évolution des marques internes et concurrentes
Analyse de l'évolution des circuits de distribution
Mise en perspective pour analyse du positionnement des marques et stratégies
Choix des futures actions stratégiques*

janv. 1995 / déc. 2006 **Responsable du développement commercial, région sud-ouest**
GROUPE NETHUB ALVAREZ SA BOUTICYCLE- Auch (32)
Animation et développement du réseau de magasin
Encadrement d'équipes commerciales
Prospection
Animation commerciale
Conseil en gestion de magasins
Politique de communication régionale
Choix des supports de communication
Développement d'un fichier clients et fidélisation
Prospection, vente

janv. 1992 / janv. 1995 **Responsable commercial de secteur**
SCOTT France
Prospection, vente produits, animation commerciale

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2008 **Mastère Spécialisé (M.S.) Intelligence Economique et Stratégie d'Entreprise** - BAC+4
Toulouse Business School

/ juin 1990 **Université Niveau Licence LEA anglais-espagnol** - BAC+3

/ juin 1989 **BTS Commerce International** - BAC+2
S.C.A. Toulouse

/ juin 1985 **BAC B** - BAC
Lycée Barral, Castres

COMPETENCES

Factor/BlackInc/Sonic/Speedplay/CeramicSpeed/Gir's, Pack Office, iOS

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Courant
Espagnol	Professionnel