



\*\*\*\*\* \*\*\*\*\*

16/03/1994 (26 ans)  
Permis B

Cerelles (37390)  
\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

---

## Assistante Marketing, Junior

---

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

---

- nov. 2018 / févr. 2019**    **Assistante administration des ventes**  
Société Martin Pouret , Fleury les Aubrais (45)  
*Février 2019 Gestion et suivi de dossiers client, saisie de commandes, facturation, gestion et suivi de livraisons, assistanat de direction, soutien des conseillers clientèle*
- oct. 2017 / mars 2018**    **Agent d'exploitation**  
Société Deret Logistique , Saran (45)
- déc. 2016 / juin 2017**    **Conseillère commerciale**  
Société Sixt , Fleury les Aubrais (45)  
*Jun 2017 Prise de réservations, édition de devis, saisie de contrats et factures, location de véhicules, gestion du parc automobile, accueil, conseils à la clientèle nationale et internationale, vente*
- janv. 2016 /**    **Assistante Marketing**  
Imprimerie en ligne Easyflyer , Orléans (45)  
*(6 mois) Rédaction d'articles de blog et de communiqués de presse en ligne, publication sur les réseaux sociaux et forums, actualisation du back office du site internet, gestion des avis clients*
- juil. 2015 / août 2015**    **Employée Libre Service**  
Société METRO, La Chapelle Saint Mesmin (45)  
*Gestion de commandes client, vérification et mise à jour des stocks, mise en rayon, conseils à la clientèle*
- juin 2015 / juil. 2015**    **Vendeuse en prêt à porter**  
Magasin Camaïeu , La Chapelle Saint Mesmin (45)  
*Conseils à la clientèle, vente, encaissements*
- juil. 2014 / août 2014**    **Facturière**  
Société METRO , La Chapelle Saint Mesmin (45)  
*Accueil, facturation*
- janv. 2014 / déc. 2015**    **Assistante commerciale**  
Société METRO , La Chapelle Saint Mesmin (45)  
*(16 semaines) Prospection de clientèle, prise et gestion des RDV, édition de devis, reporting d'activité*

### DIPLOMES ET FORMATIONS

---

- sept. 2015 / juin 2016**    **Bachelor Marketing Communication - Niveau II Responsable du Développement d'Unités Commerciales - BAC+3**  
Lycée Sainte Croix Saint Euverte, Orléans (45)

**sept. 2013 / juin 2015**

**BTS Négociation Relation Client - BAC+2**  
Lycée Saint-Paul Bourdon Blanc, Orléans (45)

**/ juin 2012**

**Baccalauréat Sciences et Technologies de la Gestion - option Marketing - BAC**  
Lycée François Villon, Beaugency (45)

## **COMPETENCES**

---

Internet, Pack Microsoft Office, COD, GRC, WordPress, Magento, Trello, Agorapulse, MailChimp, Newsletter

## **COMPETENCES LINGUISTIQUES**

---

**Anglais**                                      Professionnel

## **CENTRES D'INTERETS**

---

Séjours culturels, Volley-ball, Gymnastique