



***** *****

Permis B

***** ** ** *

Saint-Marcellin (38160)

*****@*****.***

Responsable magasinSaint-Marcellin, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

nov. 2019 / oct. 2022

Responsable magasinSaint-Marcellin

Tabac Buenos Dias Saint-MarcellinGérante

mai 2015 / févr. 2019

Adecco IntérimaireGrenoble

oct. 2012 / janv. 2015

Responsable vendeuseSalou (Espagne)

boulangerie Camping Sanguli

mai 2010 / sept. 2012

Chef d'équipe commercialeZARAGOZA

TENET MARKETING

mai 2007 / avr. 2010

Agent immobilierZaragoza

Don Piso

janv. 2001 /

Lycée Molière Zaragoza (Espagne)Baccalauréat

janv. 1999 /

Responsable des ventes

** Responsable des ventes, commandes, veiller à la conformité des livraisons. * Organisation des plannings et tâches hebdomadaires. * Suivi administratif et comptabilité hebdomadaire*

*des caisses, décompte et dépôts, transmettre les données comptable. * Négociation avec les commerciaux, pipiers, fournisseurs. *Stratégie commerciale pour les occasions, mise en*

valeur des produits et animations.

** Charger de la presse, arrivages et invendus. * Achalander le magasin de façon organisé et commerciale. * Veillez au réapprovisionnement des stocks * Aide à la comptabilité du magasin, fermeture et comptage caisse. * S'assurer tous les joiurs du chiffre d'affaire en*

binôme avec le gérant.

** Suivi personnalisé de chaque patient et transmettre tout changement au cadre.*

Différents postes en tant qu'aide soignante sur le département de l'isère.

** Préparations des viennergies et pains au four. * Mise en rayon des livraisons en respectant les dates DLC. * Surveiller les stocks, commande et contrôle des livraisons. **

*Suivi des caisses. * Responsable des plannings et tâches hebdomadaires.*

** Responsable de recrutement. * Formation nouveaux entrants aux produits et technique de vente. * Accompagnement terrain des commerciaux. * Contrôle de l'atteinte des*

objectifs et attribution des primes.

** Accueil, renseignements et prise de rendez-vous. * Accueil physique et téléphonique. * Accompagnement du client tout au long de leur recherche, à l'écoute et persévérer jusqu'à*

*trouver le bien recherché. * Visite de la propriété avec les clients.*

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 1998 / juin 2022 **baccalauréat** - BAC
Espagne

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Professionnel
Espagnol	Bilingue
Français	Bilingue

CENTRES D'INTERETS

Voyage, natation, sport en salle, danse, cuisiner, confectionner des montages de fruits, bricoler, sortie entre amis