



***** *****

Permis B

** *** ***** *****

Pélissanne (13330)

*****.*.*.*.*@*****.***

Agent de distribution, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

juin 2021 /

Agent de distribution

PWS

- * *Contrôle et pointage pour facturation des marchandises entrantes et sortantes.*
- * *Prospection auprès de la clientèle pour la commercialisation de nouvelles armoires.*
- * *Force de proposition : Vente des armoires effectué à 100% par mes soins suivi des implantations sur sites.*
- * *Livraisons auprès de professionnels.*
- * *Recherche de solutions ayant pour but de perfectionner les systèmes d'organisation et la prise en charge logistique des marchandises, en remettant des propositions auprès de mon supérieur.*

janv. 2014 / juin 2021

Employé rayon multimédias

E.LECLERC

- * *Gestion attentive des stocks de manière à disposer de suffisamment de marchandises pour répondre à la demande des clients sans pour autant encombrer les espaces d'entreposage.*
- * *Forte autonomie grâce à la connaissance approfondie des procédures de l'entreprise.*
- * *Gestion et suivi des entrées et sorties dans l'entrepôt ainsi que des coûts associés.*
- * *Excellente communication écrite et orale, aussi*

janv. 2009 / janv. 2013

Responsable Centre

ROADY

- * *Planification méticuleuse du programme annuel des événements en tenant compte des saisons, des fêtes calendaires, de la fréquentation touristique et des attentes des habitués.*
- * *Organisation rigoureuse des opérations de nettoyage et de maintenance des installations afin de les garder en parfait état de propreté et de fonctionnement la boutique et l'atelier.*
- * *Instauration de protocoles de sécurité stricts pour la gestion des paiements en espèces en limitant la quantité d'argent disponible en caisse et en assurant le transfert régulier des recettes au coffre et à la banque.*
- * *Tenue d'une veille informationnelle attentive afin de connaître les tendances les plus récentes dans le domaine automobile afin de proposer régulièrement aux clients des nouveautés qui les fidélisent.*

sept. 1999 / janv. 2009

Prêt-à-porter

Boutique Lorenzo

- * *Partage d'idées sur les attentes clients avec ma hiérarchie afin d'adapter les stocks de vêtements au marché et ainsi développer le chiffre d'affaire tout en fidélisant la clientèle.*

* *Attention particulière portée aux attentes et besoins des clients.*
* *Gestion de la boutique en ligne : réception, préparation, validation et commercialisation des produits.*
* *Comptage du fonds de caisse, rangement de la monnaie et des espèces pour la mise au coffre.*

sept. 1997 / janv. 1999 Magasin LORENZIO, PROPOS DE MOI
* *Communication orale - Gestion du temps - Sens de l'écoute - Service client et à la personne - Gestion du conflit - Perspicacité sociale - Prise de décisions - Résolution de problèmes complexes - Persuasion - Stratégies d'apprentissage*

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 1999 **BAC COMMERCE** - BAC

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français

CENTRES D'INTERETS

Natation, footing, squash, bricolage, musique