



Nationalité française
Marié, sans enfant

** *****

Boulogne-Billancourt (92100)
***** _ *****
*****@*****. **

TECHNICIEN SUPERIEUR COMMERCIAL, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- mai 2012 / aujourd'hui** **acheur PAP de lux**
madrid, casablanca
bonjour
je fait suit a votre proposition d'emploi ,comme vous avez pu le constater
je suis actuellement en poste de retour très prochainement a paris je serais ravie de
vous rencontré .
bien cordialement
- févr. 2012 /** **acheteur**
modalujo madride
- janv. 2008 / déc. 2011** **DIRECTEUR ACHAT**
L'INTERNATIONAL (FASHION WEEK)
- janv. 2008 /** **TECHNICIEN SUPERIEUR COMMERCIAL**
MINSITÈRE DU TRAVAIL, DE L'EMPLOI ET DE LA FORMATION
PROFESSIONNELLE JURY
** Evaluer et statuer les candidats en formation diplômante de la filière*
- janv. 2002 / déc. 2007** **DIRECTEUR COMMERCIAL**
CONCEPT AZUR (Province)
** Responsable du développement,*
** Prospection auprès des PME, PMI et collectivités locales (Lycées, collèges, CHU...),*
** Prise de rendez-vous et négociation en direct avec les décideurs d'entreprises*
jusqu'à la
signature du contrat,
** Création, suivi et fidélisation d'un portefeuille clients,*
** Participation au recrutement de la force de vente*
- janv. 2001 / déc. 2002** 78
** Prospection, négociation auprès des PME, PMI et Grands Comptes (secteur Ariane)*
** Création, suivi et fidélisation du portefeuille clients.*
- janv. 1996 / janv. 2001** **DIRECTEUR DES VENTES BtoB**
FRANCE CONCEPT du Groupe GENLOG (Région Parisienne)
** Encadrement de l'équipe commerciale,*
** Etude, sélection des marchés*
** Prospection et vente exclusive auprès des boulangeries artisanales,*
** Mise en place des distributeurs automatiques sur sites prospectés,*
** Négociation des contrats,*
** Développement d'un partenariat durable (RATP et SNCF)*
- janv. 1988 / janv. 1996** **VENDEUR**
CARRINGTON, NAF NAF et INFINITIF
PREMIER VENDEUR à DIRECTEUR RÉGIONAL
** Animation commerciale des points de vente,*
** Développement de l'accueil et des relations clients,*
** Management d'une équipe de 8 à 10 personnes (recrutement, formation de la force*
de vente,
évaluation)
** Représentation de l'enseigne interne et externe,*

* Gestion des stocks,
* Dynamiser le CA,
* Vente,
* Réassort des rayons,

/ **CONSULTANT FREELANCE**
AALBORG (Région parisienne)

/ **Gestionnaire spécialisé**
CONCEPT AZUR (Province)

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ **Gestion de portefeuille; Repreneur et création d'entreprise à l'AFPA**
Union Générale Financière

/ **Baccalauréat + 5 années (BTS stylisme/Modélisme) (Licence Management et Strategie d'Entreprise) - BAC+3**

COMPETENCES

E-commerce, Pack office, Internet, Outlook Express

CENTRES D'INTERETS

Football américain, cours de pilotage d'avion (Cessna), boxe, Tennis, voyage..