



**** *****
*** ** *****

****.*****@*****.****

RESPONSABLE COMMERCIAL, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- janv. 2016 / mai 2022 RESPONSABLE COMMERCIAL**
MARITHE FRANCOIS GIRBAUD
Organisation de ventes évènementielles en France, Belgique, Italie, New York
Recherche et agencement des espaces atypiques ou pop up store
Merchandising
Management d'une équipe (15 personnes): reporting, breafing, objectifs, plannings
Communication avec équipe de community manager pour tous les évènements et futures ventes
Travail en étroite collaboration avec les créateurs
- janv. 2003 / déc. 2013 DIRECTEUR BOUTIQUE**
MARITHE FRANCOIS GIRBAUD
Gestion de l'activité commerciale: achats des collections et gestion du budget
Management d'une équipe (8 personnes); réunions mensuelles, briefing, reporting, plannings, formation, training
- nov. 2000 / déc. 2002 RESPONSABLE BOUTIQUE**
GALLUP
Gestion des commandes et des achats par saison
Gestion de la clientèle
Gestion du merchandising
Achats des collections et gestion du budget
- juil. 1989 / nov. 2000 VENDEUR**
JACKY SARL

DIPLOMES ET FORMATIONS

- / juin 2015 BTS MANAGEMENT DES UNITES COMMERCIALES - BAC+2**
Académie de Lyon GRETA
- / juin 1989 Alexis Carrel**
- / BEP/CAP VENTE ET MERCHANDISING - CAP**

COMPETENCES LINGUISTIQUES

- Anglais** Professionnel
- Italien** Professionnel
- Français**

