



***** *****

28/06/1975 (48 ans)

** *** ** ** *

Varennes-Vauzelles (58640)

*****.*****@*****.***

COMMERCIAL Sens du Relationnel et du Contact, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2021 / déc. 2023

AGENT IMMOBILIER INDÉPENDANT

- * Collaborations avec L' Agence ERA Immobilière et Arthurimmo Immobilier sur Nevers.
- * Prospection téléphonique et en One Shot.
- * Accompagner et Réaliser les projets de mes clients.
- * Estimer la valeur d'un bien au prix du Marché.

janv. 2017 / déc. 2019

RESPONSABLE Menuiserie

Société BRICO DÉPÔT sur la commune de Varennes Vauzelles

- * Manager d' une équipe de 6 personnes
- * Directives sur l' Implantation des produits et sur les Opérations Nationales .
- * Passage des commandes .
- * Vente en comptoir.

janv. 2017 / déc. 2019

RESPONSABLE ADJOINT

Société GRAND FRAIS sur Varennes Vauzelles

spécialisé dans les produits frais et dans l' Épicerie du monde).

- * Mise en place des produits.
- * Contrôle sur la qualité des produits , température et DLC.
- * Mise en place des Opérations Commerciales sur des nouveaux produits et de saisons .
- * Passage des commandes.

janv. 2015 / janv. 2017

VENDEUR

SOCIÉTÉ PROMOCASH sur Nevers

- * Passage des commandes
- * Implantation de nos nouveaux produits.
- * Opérations commerciales.

janv. 2012 / janv. 2015

PROSPECTEUR / MANAGEUR

Société ARGEL (Distributeur de produits Surgelés) sue la Région de Nevers

- * Vente en One Shot avec un objectif de 5 nouveaux clients / jours.
- * Manager (Organisation des secteurs , objectifs à réaliser, accompagnement sur le terrain).
- * École de vente ARGEL.

janv. 2009 / déc. 2011

COMMERCIAL

Société LJW

articles pour chausseurs) .

- * Développement du portefeuille client sur 12 Départements Sud Est.
- * Formateur pour les magasins BESSON FRANCE (connaissances des produits, techniques de ventes).

janv. 2005 / déc. 2008

COMMERCIAL

Société FARECO MARTINAT BOURGOGNE

frais

- * Vente auprès d' une clientèle de professionnelles sur le secteur Nièvre.
- * Organisation des tournées et développement d ' une clientèle de professionnelles et de Collectivités. (restauration , lycée, collègue, Maison de retraite.

- janv. 2002 / janv. 2005 PROSPECTEUR**
Société AGRIGEL
sur Nevers.
* *Prospection en One Shot sur la Région Centre avec un objectif de 7 nouveaux clients/jours.*
* *École de vente AGRIGEL au siège social COURNON (63).*
- janv. 2000 / janv. 2002 VENDEUR / MAGASINIER**
Société JL Batterie (Grossiste en pièces détachées automobiles) sur Varennes Vauzelles
* *Organisation des départs de marchandises et des livraisons.*
* *Vite au comptoir ciblé sur une clientèle de professionnelles et de particuliers.*
* *Gestion des stocks et passages des commandes auprès de nos principaux fournisseurs.*

DIPLOMES ET FORMATIONS

- sept. 1999 / juin 2000 Formation #**
Technicocommercial » Chambres de Métiers à CHARTRES.
- / juin 1998 Baccalauréat Économique et Social - BAC**
Lycée Raoul Follereau à Nevers
- sept. 1995 / juin 1996 BEP ACC (Administration Commerciale et Comptabilité) - BEP**
Lycée L' Espérance

COMPETENCES

Ciel gestion, Ciel Comptabilité, Excel

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français