



\*\*\*\*\*

Permis B

\* \*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*. \*\*

## Responsable de Secteur, Junior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2022 /

#### Responsable de Secteur

NESTLE Epicerie

- Gestion d'un portefeuille de 34 clients format hypermarché, supermarché et drive.
- Développement du chiffre d'affaires, les parts de linéaires et de marché dans les points de vente.
- Optimisation des gammes, du linéaire, de la présence et de la visibilité des produits.
- Gestion de l'assortiment et de la diffusion.
- Mise en place d'opérations promotionnelles et de mises en avant en utilisant le matériel à disposition.
- Optimisation des moyens alloués aux niveaux secteur, région et national.
- Gestion de la période des chocolats de Pâques.
- Négociation des chocolats de Noël.
- Travail en binôme avec un merchandiseur et gestion de son planning.

janv. 2021 /

#### Employée polyvalente

France Evenement - L'Atelier de Fred - Marcel Lavigne

- Accueil client et service en salle. Mariage, anniversaire, réunion d'entreprise, repas d'ainés.

janv. 2021 /

#### Manager Commerce Métiers de Bouche

AUCHAN hypermarché

- Mise en place d'offres promotionnelles, POS, affaires du jour.
- Création du balisage et des affiches.
- Gestion d'une équipe de 15 collaborateurs.
- Animation des sessions de formation.
- Réunions d'encadrement du magasin.
- Inventaire des rayons chaque mois et calcul des marges.
- Recrutement, création de contrats et briefings de l'équipe.
- Mise en place de tableaux Excel du planning et des heures travaillées de l'équipe.

janv. 2019 /

#### Commerciale location immobilière

CITYA - PROBY

- Etat des lieux, visites, remise des clés, additifs, rédaction des baux, constitution des dossiers locataires.
- Rendez-vous et accueil client, appels téléphoniques, préavis, assurance.

janv. 2018 /

#### Commerciale

AUDI - VOLKSWAGEN

- Réassort, soldes, caisse, conseil, accueil et rendez-vous client, appels téléphoniques.
- Mise en main, transport de véhicule entre parc de magasins.

### DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2022

**Master 2 Marketing Services; B2B Marketing, Marketing and Consumer Intelligence, Services Marketing, Customer Relationship Management, Digital Marketi** - BAC+5

Programme Grande Ecole, Neoma Business School, Rouen

/ juin 2019

**Licence de Gestion, voie marketing et vente; Sales, Marketing, Business Management, Brand Management and Story Telling** - BAC+3

Institut de Montpellier Management, Montpellier

## **COMPETENCES**

---

Sales, Story Telling, Excel, Pack office, Canva, SPSS, Power BI, Windows, intermédiaires B1 Nielsen, Kantar, Google Analytics

## **COMPETENCES LINGUISTIQUES**

---

<b>Anglais</b>	Courant
<b>Espagnol</b>	Bilingue
<b>Français</b>	

## **CENTRES D'INTERETS**

---

Danse, basketball, tennis, ski