****** *****
23/06/1961 (62 ans)
Nationalité Francaise
Vie Maritale, 2 enfants
Permis B

* *** ** * **** *******
Clairoix (60280)
********** - **********
**********@***.***

Directeur de supermarché / Management de transition, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

nov. 2018 / aujourd'hui — **DIRECTEUR SUPERMARCHE**
INTERMARCHE
Superficie 2.300 m2 CA 26.000 K€ soit 11.300 €/m2 68 Collaborateurs ETP Région I.D.F
Animation d'une équipe d'encadrement comprenant : cadre - agent de maitrise - freelance

mars 2017 / avr. 2018 — **RESPONSABLE PGC**
E.LECLERC
** Surface 7.800 M2 / C.A PGC 27.000 K€*
** Mise en place du re-appro automatique.*
** Intégration et formation de 2 managers*
** Respect des objectifs de stocks & C.A*
** Consolidation des compétences des équipes ELS*

mars 2016 / févr. 2017 — **DIRECTEUR SUPERMARCHE**
INTERMARCHE / Cognac
** Surface 3.000 M2 / 25.000 K€ / 70 Collaborateurs*
** Gestion du Personnel & des instances C.E / D.P / CHSCT.*
** Animations d'une équipe d'encadrement 4 cadres & 7 agents de maitrises*
** Mise en place de tableau de bord & d outils de pilotage*

mars 2013 / mars 2016 — **DIRECTEUR INTERMARCHE**
INTERMARCHE / Compiègne
** Surface 2.600 m2 / CA 16.000 K€ / 48 collaborateurs/ ETP*
** Gestion des procédures de sécurité & Animation du centre commercial*
** Ouverture d un Drive * Recrutement & formation des managers LS*
** Rétablissement des mixes rayons, produits & marges*
** Maitrise des rotations de stocks / Secteurs*
** Maitrise F.P*

sept. 2010 / janv. 2013 — **Responsable de Secteur**
METRO CASH AND CARRY à Saint Martin Boulogne (62)
- CA 14.200 K€, surface 3 300 m2 -
** Gestion en Binôme avec le Directeur d'un centre de profit intégré.*
** Reconstruction de l'équipe de managers.*
** Validation des recrutements et du plan de formation*
** Certification ISO 22000 & ISO 26000.*
** Gestion d'un portefeuille de clients en B TO B.*
** Management journalier du commercial*
** Gestion du secteur livraison : logistique, saisonnalité & cout*
** Mise en place de procédures permettant d'atteindre les objectifs de l'enseigne.*
** Développant du Drive*

juin 2006 / juil. 2010 — **Directeur BRICONAUTES**
Surface de Bricolage
- CA 650 K€, surface 450 m2 -
** La totalité des achats réalisés en directs chez des fournisseurs référencés centrale*
** Recrutement et définition des postes de l'ensemble de la nouvelle équipe*
** Mise en place de nouveaux services*
** Gestion de la trésorerie (suite LME) & du stock en fonction de saisonnalité*
** Remodeling*

** Redynamisation du point de vente avec une nouvelle stratégie client*
** Gestion des achats & des livraisons en fonction du C.A à réalisé*

janv. 2005 / févr. 2006 **Chef de Département**
P.G.C, E.LECLERC à Gap (05)
-C.A. 22.000 K€, 35 collaborateurs, surface 4.800 m2-
** Recrutement du personnel (employés libre-service, saisonniers, agents maîtrise, cadres)*
** Elaboration et mise en place d'une politique managériale commune aux 3 rayons*
** Détermination & suivi des axes de progrès des équipes*
** Planification des objectifs (CA-marges-Frais personnel) rayon / saisonnalité*
** Formation du Chef de Rayon épicerie*
** Référencement et suivi des fournisseurs directs*
** Suivi de l'approvisionnement automatique des PGC (paramétrage d'ALADIN).*

mars 2000 / sept. 2004 **Locataire Gérant**
Franchisé CARREFOUR, SHOPI à Villers Bretonneux (80)
-C.A 2.250 K€, 8 collaborateurs, surface 398 m2-
** C.A + 60 % - EBET + 70.000 €*
** Gestion de conflits avec les partenaires sociaux*
** Création d'un partenariat avec les organismes locaux (CFA,CCI, ANPE, collectivités territoriales)*
** Définition du niveau d'exigences*
** Maîtrise de l'ensemble des charges fixes & variables*

mai 1998 / nov. 1999 **Directeur de Supermarché**
INTERMARCHE à Crouy (02)
-C.A 20.000 K€, 60 collaborateurs, surface 2.700 m2
** Remodeling du point de vente (réalisation des plans, achats des gondoles, organisation humaine)*
** Construction d'un Management participatif avec l'ensemble des collaborateurs*
** Organisation de réunion pour fédérer l'équipe sur des axes de progrès, défini avec le PDG*
Accueil des stagiaires directeur en formation pratique en alternance avec l'école de formation du
groupement

nov. 1992 / avr. 1998 **Chef de Rayon**
AUCHAN à Amiens
DPH / Liquide /Epicerie -deux années dans chaque rayons - surface 12.000 m2-,
** Gestion commerciale et marketing (foires au vin, au chocolat, création de prospectus, actions*
promotionnelles, gestion de la démarque)
** Réalisation des entretiens individuels (évaluation, présentation des moyens et des objectifs au Comité de*
Direction Régionale)
** Bi nome régionale biscuiterie sucrée*

mars 1991 / août 1992 **Directeur de Supermarché**
INTERMARCHE - Avignon (84)
-CA 4.575 K€, 25 collaborateurs, surface 1.700 m2.
** Recrutement et refonte des équipes employés libre service & hôtesse de caisse*
** Gestion des charges variables dans le respect des objectifs défini par le PDG*
** Changement de PDG, définition d'une politique commerciale et de management avec le repreneur.*
** Organisation de réunions pour fédérer l'équipe sur des axes de progrès*
** Gestion de conflits sociaux sur les entrepôts d'approvisionnent*
** Gestion de l'ensemble de la démarque du point : connue et inconnue.*

nov. 1989 / févr. 1991 **Chef de Rayon**
INTERMARCHE à Marseille
** Gestion commerciale et marketing (assortiments surgelés typique de la région méditerranéenne), achats en*
direct, construction tarifaire, gestion de la démarque
** Respect de la chaîne du froid et des règles d'hygiène*
** Gestion de rayon dans un point de vente en forte évolution*

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2010 / juin 2011	**Formation : Validation de la gestion d'un centre de profit alimentaire Aux normes ISO 2200 & ISO 9001; la norme ISO 2600 d'un management des 21 IIème** - BAC+2 NANTERRE
/ juin 2004	**Formation aux produits carnés traditionnels & Libre Service, aux produits de la mer**
sept. 1995 / juin 2001	**Formation Interne** - Autodidacte cours d'œnologie en Bourgogne, Champagne et Bordelais
janv. 1996 / juin 1996	**Responsable de rayon** AFPA
/ juin 1989	**Formation de responsable produits frais (traditionnel)** & L.S; En Bretagne

COMPETENCES

TOUTES LES COMPETENCES DEMANDEES A UN DIRECTEUR DE TGS

CENTRES D'INTERETS

V.T.T - Raid pédestre - raid cycliste